

Wir suchen

## Pharmareferent für unseren Außendienst (m/w/d) Hamburg, Niedersachsen, Schleswig- Holstein, Bremen

Vollzeit, Berufserfahrung, Sales, ab sofort

### Über uns

Wir, die CO.DON GmbH, sind ein biopharmazeutisches Unternehmen und Hersteller von Zelltransplantaten. Unser Fokus liegt auf der Entwicklung und Herstellung von Zelltherapien zur gelenkerhaltenden Behandlung von Gelenkknorpeldefekten mit ausschließlich körpereigenen Knorpelzellen. Die von uns angebotene Methode wird in über 200 Kliniken angewandt und wurde bereits bei über 18.000 Patienten eingesetzt. Derzeit ist CO.DON mit zwei Standorten in Deutschland vertreten sowie mit Tochtergesellschaften oder Vertriebspartnerschaften in der Schweiz, den Niederlanden, Großbritannien und Österreich aktiv. **Website: [www.codon.de](http://www.codon.de)**

### Ihre Aufgaben

- Betreuung von Klinikbestands- und Neukunden (Ärzte, medizinisches Fachpersonal, Kliniken und niedergelassene Ärzte)
- Zusammenarbeit mit weiteren Klinikbereichen (Krankenhausmanagement, Einkauf, OP-Personal etc.)
- Begleitung von Operationen, Schulung von Ärzten und Fachpersonal
- Organisation und Begleitung von Hospitationen
- Definieren von wichtigen Entscheidungsträgern bei Kunden und Erarbeitung entsprechender Strategien
- Koordination und Durchführung von Projekten bei Kunden
- Strategieentwicklung und Erstellen eines jährlichen Businessplans für die Regionen/ Kunden
- Analysieren und Steuern der monatlichen Umsatzzahlen für das Verkaufsgebiet
- Erstellen von Maßnahmenplanungen für Fokus-Kunden und für das Verkaufsgebiet
- Zusammenarbeit mit bereichsübergreifenden Teams
- Teilnahme an nationalen Kongressen und lokalen Veranstaltungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

### Was Sie mitbringen

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung o.ä.
- Erfüllung der Anforderungen des Pharmareferenten/-beraters
- Berufserfahrung im Facharzt-Außendienst sowie Kenntnisse zu den Abläufen und Arbeitsweisen in Kliniken und im OP-Bereich sind von Vorteil
- Fundierte Erfahrungen in der Kundenakquise
- Fundierte Erfahrungen im Projektmanagement
- Sicherer Umgang mit allen MS-Office Anwendungen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Offene, kommunikative Art sowie starke Kundenorientierung und hohe soziale Kompetenz
- Hohes Maß an Teamfähigkeit und Engagement
- Selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Reisebereitschaft

### Was wir bieten

- Kollegiales Team und offene Kommunikation
- Abwechslungsreiche und spannende Aufgaben in einem wachsenden Unternehmen
- Dienstwagen zur privaten Nutzung
- Attraktive Prämienregelung
- Home-Office Möglichkeit
- Arbeitsfrei am 24.12. und 31.12.

Klingt spannend und passt zu Ihnen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung inklusive Anschreiben, Lebenslauf, Nachweis Ihres höchsten Bildungsabschlusses, aktuelle Arbeitszeugnisse (sofern vorhanden) sowie Gehaltsvorstellung und frühestmögliches Eintrittsdatum per E-Mail an:

**Frau Claudia Werner, Human Resources**

**[karriere@codon.de](mailto:karriere@codon.de)**

Betreff: „**Bewerbung Pharmareferent Außendienst Nord (m/w/d)**“

05.02.2024

